



„Spurrillenwechsel® durchführen“

Seminarleitungs-Ausbildung

I. Adressatenkreis

Was umfasst die Seminarleitungs-Ausbildung?

Die Seminarleitungs-Ausbildung ist eine Ausbildung zum Leiter / zur Leiterin eines dem Führungskräfte-Seminar entsprechenden Coaching-Programms – im Folgenden mit „Seminar“ bezeichnet. Sie ist eine weitere, besonders erfüllende Stufe der Professionalisierung als Coach. Nach Abschluss der Ausbildung sind die Absolventen in der Lage und offiziell von mir autorisiert, ein achttägiges Seminar nach den Prinzipien und Methoden von Boudewijn Vermeulen durchzuführen.

Auf der Grundlage meiner eigenen siebenjährigen Lehrzeit bei Boudewijn Vermeulen, die ich nach über 1700 Stunden als „Coach-Educator“ abgeschlossen habe, vermittele ich in der Seminarleitungs-Ausbildung an insgesamt zehn Tagen (plus ein Infotag) mit nur sehr geringfügigen Abweichungen die Originalversion seiner herausragenden Arbeit.

Wer ist die Zielgruppe der Seminarleitungs-Ausbildung?

- Sie sind Absolvent/in meiner Coach-Ausbildung (ILICP, ILP).
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Coaching-Erfahrung.
- Sie haben über viele Jahre den Kontakt zu mir und meiner Kaderschmiede für Führungskräfte & Coaches gehalten.
- Sie haben immer wieder an meinen Seminaren der Coach-Aufbau-Ausbildung teilgenommen oder im Einzel-Coaching persönliche Themen bearbeitet.
- Sie haben Interesse, Ihr Coaching-Portfolio zu erweitern und ein achttägiges Seminar auf der Grundlage der Boudewijn-Vermeulen®-Methode anzubieten.

Wer war schon dabei?

2017/2018 hat die Seminarleitungs-Ausbildung zum ersten Mal stattgefunden. Vier Teilnehmerinnen werden bis spätestens zum Herbst 2019 ihr erstes eigenes achttägiges Seminar auf der Grundlage der Boudewijn-Vermeulen®-Methode leiten. Auf meiner Website unter www.dr-eva-kinast.de/coaches/seminarleitungs-ausbildung lesen Sie die Referenzen der Teilnehmerinnen der Seminarleitungs-Ausbildung.

Was ist die Seminarleitungs-Ausbildung nicht?

- *Keine* Coach-Educator-Ausbildung (Ausbildung zum Lehr-Coach)
- *Keine* klassische Trainer-Ausbildung
- *Kein* Moderatoren-Training
- *Kein* Studium der Neurobiologie, Psychologie und anderer Disziplinen
- *Keine* Ausbildung in Voice Dialogue

II. Lernerfolge

Aus der Seminarleitungs-Ausbildung nehmen Sie – entsprechender eigener Einsatz vorausgesetzt – alle Fähigkeiten und Kompetenzen mit, die Sie für die Durchführung eigener acht-tägiger Seminare brauchen:

Sie können die Rolle als Coach und als Seminarleiter/in souverän ausfüllen

- Sie erweitern Ihre bisherige Rolle als Coach im Einzelcoaching um die Rolle als Leiter/in eines Coaching-Seminars.
- Sie können ein achttägiges Seminar auf der Grundlage der Arbeit von Boudewijn Vermeulen souverän leiten.
- Sie können sich als Leiter/in eines Seminars vor, während und nach der Veranstaltung souverän steuern.
- Sie wissen, wie Sie Ihre persönliche Fitness während des achttägigen Seminars erhalten.

Sie beherrschen alle wichtigen Elemente der Boudewijn-Vermeulen®-Methode

- Sie kennen die Prozesse der Boudewijn-Vermeulen®-Methode.
- Sie können die Prinzipien der Boudewijn-Vermeulen®-Methode sicher anwenden.
- Sie können die einzelnen Methoden, Tools und Techniken der Boudewijn-Vermeulen®-Methode sicher durchführen.
- Sie kennen den genauen Wortlaut der Instruktionen der Boudewijn-Vermeulen®-Methode.
- Sie können die Modelle und Theorien der Boudewijn-Vermeulen®-Methode sicher vor-tragen.
- Sie kennen die zentralen Themen der Boudewijn-Vermeulen®-Methode.
- Sie können die Verbindung zwischen beobachteter Handlung, psychologischem Mo-dell und eigener Resonanz sicher herstellen.
- Sie sind geübt in der Hypothesenbildung.
- Sie sind geübt, den Hypothesen entsprechend zu kommunizieren.
- Sie können die richtigen kritischen Beziehungspartner im Rahmen des Vermeulen-Analyse-Modells® identifizieren.
- Sie können die richtigen Kräfte im Rahmen des Zwei|Kräfte®-Prozesses identifizie-ren.
- Sie verstehen die gemalten Bilder Ihrer Coachees bzw. Seminarteilnehmer/innen besser und können Assoziationen dazu entwickeln.

Sie können Ihr eigenes Seminar organisieren und vermarkten

- Sie lernen ein achttägiges Seminar zu organisieren (z. B. Hotelauswahl, Trainingsma-terial, Anmeldeprocedere) und zu vermarkten (z. B. Ermittlung und Ansprache der Zielgruppe).

III. Nutzen

Die erzielten Lernerfolge bringen Ihnen auf vielen verschiedenen Ebenen einen hohen Nutzen:

Sie qualifizieren sich nachweisbar als Seminarleiter/in und werden als Experte wahrgenommen

- Nach Abschluss sind Sie in jeder Hinsicht qualifiziert und offiziell von mir autorisiert, ein anders benanntes, aber ansonsten dem Führungskräfte-Seminar entsprechendes achttägiges Seminar auf der Grundlage der Boudewijn-Vermeulen®-Methode zu leiten.
- Sie bekommen meine persönlichen Erfahrungen als Leiterin eines Seminars mit. Quasi „der Blick hinter die Kulissen“ oder „Die Geschichte hinter der Geschichte“.
- Sie erhalten ein Ausbildungszertifikat.
- Ihr Ansehen als Expertin/Experte steigt.

Sie erhalten alle Werkzeuge für die professionelle Durchführung Ihres eigenen Seminars

- Sie bekommen ein Seminarleitungshandbuch, in dem Sie sämtliche Prozesse, Methoden, Theorien, Persönlichkeitsmodelle, zentrale Themen, Prinzipien etc. nachlesen können.
- Sie bekommen sämtliche Checklisten (Trainingsmaterial, Trainingspaper...)
- Sie bekommen sämtliche Trainingspaper mit entsprechender Fußzeile (Copyright, Marken etc.)
- Sie bekommen Artikel aus der Feder von Dr. Eva Kinast, die Sie in Ihrem Seminar verteilen können.
- Sie bekommen ein Musterzertifikat für Ihr eigenes Seminar.
- Sie bekommen das Know-how über die Auswahl eines geeigneten Seminarhotels.
- Sie bekommen die Vorlagen für den Hotelvertrag, Anmeldebestätigung mit persönlichem Trainerbrief, Teilnahmebedingungen.

Sie schaffen beste Voraussetzungen für die erfolgreiche Vermarktung Ihres eigenen Seminars:

- Sie erhalten das in den Teilnahmebedingungen definierte Nutzungsrecht für sechs Marken: Boudewijn Vermeulen®, Vermeulen Analyse Modell®, VAM®, Sieben|Briefe®, Zwei|Kräfte® und 10|10®.
- Sie haben mit der Seminarleitungs-Ausbildung ein Alleinstellungsmerkmal in der Masse der Coaches und natürlich auch gegenüber von ILICPlern/innen bzw. ILPlern/innen, die ohne diese Ausbildung ein mehrtägiges Seminar/Programm anbieten.
- Es gibt Synergie-Effekte zwischen dem Seminar und dem Einzel-Coaching, was den Umsatz in der Regel steigert.
- Sie machen mit dem achttägigen Coaching-Seminar in der gleichen Zeit viel mehr Umsatz als mit Einzel-Coaching.

Sie profitieren von einem starken Netzwerk

- Sie sind in eine Lerngruppe eingebunden. Hier erhalten Sie fachlichen Austausch, Lernmotivation und Unterstützung bei der Umsetzung Ihres eigenen Seminars.
- Die Gruppe formiert sich als Mastermind Gruppe: Was können wir gemeinsam tun, um die Marke Boudewijn Vermeulen® noch bekannter zu machen? Das hilft Ihnen und anderen! In diesem Zusammenhang arbeiten Sie an Projekten mit.
- Die Gruppe fungiert als Ideen-Inkubator, auch für Sie und Ihr eigenes Seminar.

Sie entwickeln sich persönlich weiter

- Sie werden über sich persönlich Erkenntnisse gewinnen (z. B. Handlungsmuster, innere Kräfte und deren Zusammenspiel), auch wenn Sie in der Seminarleitungs-Ausbildung *nicht* unmittelbar an persönlichen Themen arbeiten.
- Sie erreichen eine weitere, sehr erfüllende Stufe der Professionalisierung als Coach.
- Sie handeln als Coach noch reflektierter und sicherer.



Exklusiv für Absolvent/innen: Das Seminarleitungshandbuch enthält sämtliche Prozesse, Methoden, Theorien, Checklisten und den Leitfaden für die Durchführung eines achttägigen Seminars auf der Grundlage der Boudewijn-Vermeulen®-Methode. Das Seminarleitungshandbuch ist in der Ausbildungsgebühr inbegriffen und kann *nicht* käuflich erworben werden.

2018, 1. Auflage, 150 Seiten

IV. Inhalte

Infotag

Information & Einführung (1 Tag)

- Wünsche und Erwartungen an die Seminarleitungs-Ausbildung
- Das Konzept „Seminarleitungs-Ausbildung“ (Nutzen, Inhalte, Methodik, Struktur, Nutzungsrechte etc.)
- Organisatorisches (Termine, Veranstaltungsort, Verpflegung etc.)
- Mastermind-Gruppe & Ideen-Inkubator

→ ENTSCHEIDUNG UND VERBINDLICHE ANMELDUNG

Modul 2

Marketing & Organisation (2 Tage)

Marketing

- Zielgruppe und Engpass
- Seminarhotel
- Preis
- Termin
- Teilnehmerzahl
- Vertragliche Grundlagen (Hotelvertrag, Anmeldebestätigung, Teilnahmebedingungen)
- Werbung
- Die Marke Boudewijn Vermeulen® und Nutzungsrechte

Organisation

- Zeitplan
- Organisation der Veranstaltung (Reservierung im Seminarhotel, Anmeldungsvorgang, Checklisten...)
- Trainingsmaterial
- Trainingspapers

→ TRANSFERPHASE

Modul 3

Methoden & Theorien (3 Tage)

- Die Prozesse: VAM®, Zwei|Kräfte®-Prozess...
- Die Methoden: BWM, PMR, Fußübungen, Zeichnen... Wortgenaue Instruktionen...
- Die Theorien und die Persönlichkeitsmodelle: Symptom vs. Problem, Angst-vor...
- Die zentralen Themen: Veränderung, Bewertung, Beziehung...
- Die Prinzipien nach Boudewijn Vermeulen: im Hier und Jetzt, Vergleichsgrundlage...
- Der Trainingsleitfaden
- Das Seminarleitungshandbuch

→ TRANSFERPHASE

Modul 4

Psychologie & Interpretation (3 Tage)

- Rolle Seminarleitung in Abgrenzung zur Coach-Rolle
- Persönliche Fitness
- Hypothesenbildung im Coachingprozess
- Psychologische Grundlagen (z. B. der Mechanismus der Projektion)
- Identifizierung des kritischen Beziehungspartners im Vermeulen-Analyse-Modell®
- Identifizierung der Kräfte im Zwei|Kräfte®-Prozess
- Assoziationen zu den gemalten Bildern

→ VORBEREITUNG, DURCHFÜHRUNG UND NACHBEREITUNG EINES EIGENEN ACHTTÄGIGEN SEMINARS

Modul 5

Reflexion & Fragen (2 Tage)

- Reflexion der Durchführung des eigenen achttägigen Seminars
- Fragen, Antworten, Vertiefung

„... dass Vernunft unser Leben bestimmt, ist eine Illusion.“

Boudewijn Vermeulen (1939 – 2014), Managertrainer & Coach

V. Ablaufplan

Insgesamt: 10 Tage = 4 Module (plus 1 Infotag)



Im Rahmen der Seminarleitungs-Ausbildung führen wir in jedem zweiten Monat ab Beginn der Ausbildung für insgesamt 12 Monate ein individuelles programmbezogenes Beratungsgespräch / Mentoring per Telefon im Umfang von einer Stunde.

VI. Methoden

Wir erschließen die Inhalte aus der Perspektive des/r Seminarleiters/in (Coach) und des/r Teilnehmers/in.

Sie arbeiten nicht unmittelbar an Ihren persönlichen Themen.

Sie erarbeiten sich die Prinzipien der Boudewijn-Vermeulen®-Methode, wenn wir Prozess für Prozess, Methode für Methode, Theorie für Theorie... durchgehen.

- Orientierung geben...
- Sprechen über...
- Übersicht geben...
- Vorstellung von...
- Einer macht vor. Reflexion. Korrektur. Ergänzung.
- Üben, üben, üben...
- Besprechung / Dialog / Diskussion
- Fragen beantworten
- Erfahrungsaustausch

VII. Ausbildungsleitung

DR. EVA KINAST

Zertifizierter Coach (ICF) Coach-Educator

Studium Psychologie und BWL. Promotion.

Lehrbeauftragte. Buchautorin. Führungskraft.

Führungserfahrung

Führungserfahrung im Bereich Führungskräfte- und Personalentwicklung in mittelständischen Unternehmen und großen Konzernen, vor allem der Branchen Maschinen- und Anlagenbau, Erneuerbare Energiequellen & Umwelt, industrielle Automatisierungstechnik und Automobilindustrie in Deutschland, USA und China.

Lehrbeauftragte an der Universität Regensburg und der Technischen Universität Chemnitz.

Coach-Ausbildung

Professionelle Ausbildung zum Coach (280 Stunden) und Coach-Educator / Lehr-Coach (1710 Stunden) bei Boudewijn Vermeulen in München.

Coaching-Praxis

2001 Gründung von DR. EVA KINAST – Kaderschmiede für Führungskräfte & Coaches in München.



VIII. Allgemeine Informationen

Termine

Infotag:	16. November 2018
Modul 2:	18.-19. Februar 2019
Modul 3:	04.-06. April 2019
Modul 4:	27.-29. Juni 2019
Modul 5:	n. V.

jeweils von 9 – 18 Uhr.

Die Termine können nach Abstimmung und auf Wunsch der Teilnehmer/innen ggf. geändert werden.

Veranstaltungsort

Coaching Lounge, Rheingoldstraße 4 (Eingang Gewerbe), 80639 München
Anfahrtsbeschreibung: www.dr-eva-kinast.de/infos/kontakt

Verpflegung

Snacks, Obst, Kaffee/Tee und andere Getränke stehen in der Coaching Lounge zum Verzehr bereit. Das Mittagessen findet jeweils in einem Restaurant der Wahl im näheren Umkreis der Coaching Lounge statt.

Ausbildungsgebühr

4 Ausbildungsmodule (10 Tage): 5.900 € inkl. 19 % MwSt. (4.957,98 € netto)
Infotag: kostenlos, inklusiv Mittagessen

Inklusivleistungen

In der Ausbildungsgebühr sind die Nutzungsrechte für

- die Marken Boudewijn Vermeulen®, Vermeulen Analyse Modell®, VAM®, Sieben|Briefe®, Zwei|Kräfte® und 10|10® gemäß den Teilnahmebedingungen,
- das umfassende Seminarleitungshandbuch,
- den Trainerleitfaden,
- die Checklisten für Trainingsmaterial, Schwarze Mappe, Trainingspapers und Musik,
- die Vorlagen für die Trainingspapers mit entsprechender Fußzeile (Copyright, Marken etc.),
- die Vorlagen für die Aushänge im Seminar,
- die Artikel aus der Feder von Dr. Eva Kinast zu den zentralen Themen,
- die Vorlagen für den Hotelvertrag, die Anmeldebestätigung mit persönlichem Trainerbrief und die Teilnahmebedingungen und
- ein Musterzertifikat

enthalten.

Im Preis enthalten ist weiterhin je 1 Stunde Beratungsgespräch / Mentoring per Telefon für die Durchführung des Seminars in jedem zweiten Monat ab Beginn der Ausbildung für 12 Monate.

In der Ausbildungsgebühr sind außerdem Snacks, Obst, Kaffee/Tee und andere Getränke sowie das Ausbildungsmaterial (Schreibblöcke, Kugelschreiber, Flipchart etc.) enthalten (exklusiv Übernachtung, Frühstück, Mittag- und Abendessen).

Exklusive Gruppe

Wir arbeiten in einem kleinen, handverlesenen Kreis von 2-6 Personen.

Ausbildungszertifikat

Sie erhalten am Ende der Seminarleitungs-Ausbildung ein Ausbildungszertifikat.

Teilnahmebedingungen

Es gelten die Teilnahmebedingungen zur Seminarleitungs-Ausbildung (Stand:13.08.2018).

Referenzen

Auf meiner Webseite unter <https://dr-eva-kinast.de/coaches/seminarleitungs-ausbildung> finden Sie Referenzen von Teilnehmern/innen der Seminarleitungs-Ausbildung. Wenn Sie sich mit einem/r persönlich über meine Arbeit unterhalten wollen, stelle ich gerne den Kontakt für Sie her.

Anmeldung

Sie können sich gerne bei mir um einen Ausbildungsplatz bewerben. Bitte nehmen Sie mit mir persönlich Kontakt auf.

Die Zusage erfolgt nur auf persönliche Einladung.

DR. EVA KINAST

Kaderschmiede für Führungskräfte & Coaches

Rheingoldstraße 4 | 80639 München | Deutschland

T +49 89 13 92 63 69

F +49 89 13 92 63 75

M +49 170 480 88 62

E ek@dr-eva-kinast.de

www.dr-eva-kinast.de